

## **MARINOMED BIOTECH AG - physische HV am 15.6.2022 - Wolke 19, Ares Tower - Wien, Österreich**

Endlich wieder eine Präsenz HV mit entsprechendem Austausch! Das sollten sich viele Unternehmen im Sinne der Wertschätzung der Aktionäre, sowie der Bedeutung HV in diesen Tagen zum Vorbild nehmen. Vor Beginn gab es div. Softdrinks, die Location beeindruckt mit dem spektakulären Ausblick über Wien.

Zufahrt mit dem Auto, parken in der Garage. Die Gebühren werden übernommen. Man sollte die Zufahrt vielleicht besser im Vorfeld googeln. Beim Empfang lagen die gedruckten Geschäftsberichte auf und jeder Aktionär erhielt einen Sack mit Unterlagen und kleinen Aktionärgeschenken. (siehe Fotos)

### **13h Eröffnung der HV durch Aufsichtsratsvorsitzenden Simon Nebel und Begrüßung, sowie die üblichen Formalien und kompakter Bericht des Aufsichtsrats**

Alle Zahlen bitte ich wie immer dem übersichtlich und informativ gestalteten Geschäftsbericht zu entnehmen:

[https://www.marinomed.com/fileadmin/01\\_Marinomed/04\\_Investors\\_ESG/08\\_Annual\\_General\\_Meeting/01\\_Downloads/HV\\_DE/2022/gescha-ftsbericht-2021-de-sec.pdf](https://www.marinomed.com/fileadmin/01_Marinomed/04_Investors_ESG/08_Annual_General_Meeting/01_Downloads/HV_DE/2022/gescha-ftsbericht-2021-de-sec.pdf)

Dr. Andreas Grassauer berichtet als Vorstand über das vergangene Jahr

Das globale Umfeld am Kapitalmarkt - globale Biotech Werte haben über 70% an Wert verloren, seit dem Peak am 8. 2. 2021. So einen Absturz in dem Ausmaß habe man in diesem Marktsegment seit 30 Jahren nicht gesehen. Aus Sicht des CEOs eines Life Science Unternehmens sei dieses in keinster Weise im momentanen Umfeld gerechtfertigt. Man brauche gerade in diesen Zeiten von Covid etc die Wissenschaft und deren Produkte mehr denn je, fasse ich aus den Aussagen zusammen.

### **Einige Highlights seit der HV 2021**

MAI: Marinomed meldet stärkstes 1. Quartal der Geschichte und 119% Umsatzwachstum

JULI: Topline-Daten der klinischen Phase-II-Studie mit Tacrosolv

JULI: Neuer Partner für Brasilien und Mexico M8 Pharmaceutical

SEPTEMBER: Lozenge Studie peer reviewed publiziert - Neutralisation von SARS-CoV-2

SEPTEMBER: Neuer Head Investor Relations Stephanie Kniep

OKTOBER: Finanzierungsvereinbarung mit Nice&Green S.A

OKTOBER: Vertrag mit Luoxin Pharmaceutical Group für Budesolv in China und

Vertriebspartnerschaft mit Perrigo für Frankreich und Skandinavien für Carragelose Produkte

NOVEMBER: Marinomed startet neuen Geschäftsbereich SOLV4U

DEZEMBER: Wirksamkeit von Carragelose gegen SARS-CoV-2 Varianten

JÄNNER: Cornelia Kutzer wird neuer Chief Business Officer

FEBRUAR: € 6mio von der EIB - letzte Tranche ausbezahlt

APRIL: Neue Partner in Australien und Südkorea (Hanmi)

APRIL: Höchste Umsätze der Unternehmensgeschichte: 11,6 Mio. €

MAIL: Lizenzvereinbarung für Carragelose Produkte mit Procter & Gamble für USA

MAI: Neuerlich stärkstes QUartal der Unternehmensgeschichte

## Wesentliche Treiber des Geschäfts

- Wachstum des Bestandsgeschäfts - höherer Bedarf an Carragelose Produkten wegen der Rückkehr der saisonalen Erkältungen parallel mit weiteren Wellen von SARS-CoV-2
- Neue Partnerschaften wie Procter & Gamble (USA), Hanmi Pharmaceutical (Korea) und M8 (Brasilien und Mexiko) werden das Wachstum weiter antreiben
- Fortschritte beim Partnering von Budesolv
- Tacrosolv - vielversprechende Daten, die angepasste Strategie mit der Indikation herpetische stromale Keratitis, sowie Gespräche mit potentiellen Partnern
- Solv4U mit ersten Umsätzen und enormen Chancen für die Zukunft mit geringem Risiko für Marinomec

COVID19 VIRUS BLEIBE UNS ERHALTEN UND HILFT DER NACHFRAGE BEI DER PRODUKTE BEI MARINOMED UND DEN NEUEN PARTNERSCHAFTEN!

Erkältungsprodukte seien zwar durch die Lockdowns de facto komplett eingebrochen, da die Leute in diesen Zeiten einfach nicht krank wurden, jedoch waren die gegen Covid wirksamen Produkte von Marinomed besonders gefragt.

Auch die Omikron Variante hatte Marinomed sehr geholfen, da ja die Impfung bei dieser Variante nur gegen schwere Verläufe, aber nicht gegen die Ansteckung schütze. Daher war die Nachfrage nach dem sehr wohl wirksamen Produkt von Marinomed mit der Carragelose extrem gefragt und etwa in Deutschland dann sehr bald ausverkauft.

**Kurzes Resümee von mir:** Marinomed ist ein absolut spannendes Unternehmen mit Produkten die einen enormen Mehrwert bieten. Sieht man sich allerdings an, welche enorm hohen Zinsen für die Finanzierungen derzeit gezahlt werden (tw Zinsen über 8% p.a!!), so läuten aus Investmentperspektive alle Alarmglocken. Solche Zinssätze kenne ich sonst eher nur von meinen Investments im P2P Bereich (Rückfinanzierung von Konsumkrediten etc.). Eine Übernahme wäre eine Perspektive.


Die Zahlen des vergangenen Geschäftsjahres bitte übersichtlich dem Geschäftsbericht entnehmen.

[https://www.marinomed.com/fileadmin/01\\_Marinomed/04\\_Investors\\_ESG/08\\_Annual\\_General\\_Meeting/01\\_Downloads/HV\\_DE/2022/gescha-ftsbericht-2021-de-sec.pdf](https://www.marinomed.com/fileadmin/01_Marinomed/04_Investors_ESG/08_Annual_General_Meeting/01_Downloads/HV_DE/2022/gescha-ftsbericht-2021-de-sec.pdf)

Anwesenheit: 56 Aktionäre anwesend

Generaldebatte, Beschlussfassung

—

 Einen Blog mit den Berichten weiterer Hauptversammlungen gibt es ab sofort hier:  
<https://bernhardhummel.at/hauptversammlungen/>

Disclaimer: Alles ohne Gewähr, aber nach bestem Gewissen. Keine Anlageempfehlung, nur Austausch unter Privatanlegern. Ich bin an dem Unternehmen beteiligt. Freue mich auf Austausch!!!





